

Recetas para salir de la crisis

Juan de Lucio

Director Estudios, Consejo Superior de Cámaras

Día de la persona emprendedora

15 de noviembre de 2012

"En tiempos de crisis la imaginación es más efectiva que el intelecto."

Albert Einstein

©ámaras ©ambres ©anberak

Cámaras de Comercio
www.camaras.org

ÍNDICE

I.- Coyuntura económica desde el punto de vista de la empresa:

- A. Coyuntura internacional
- B. Coyuntura española

Financiación
Internacionalización
Actividad empresarial

II.- La clave del crecimiento: la competitividad

III.- Conclusiones y Políticas: Las actuaciones necesarias

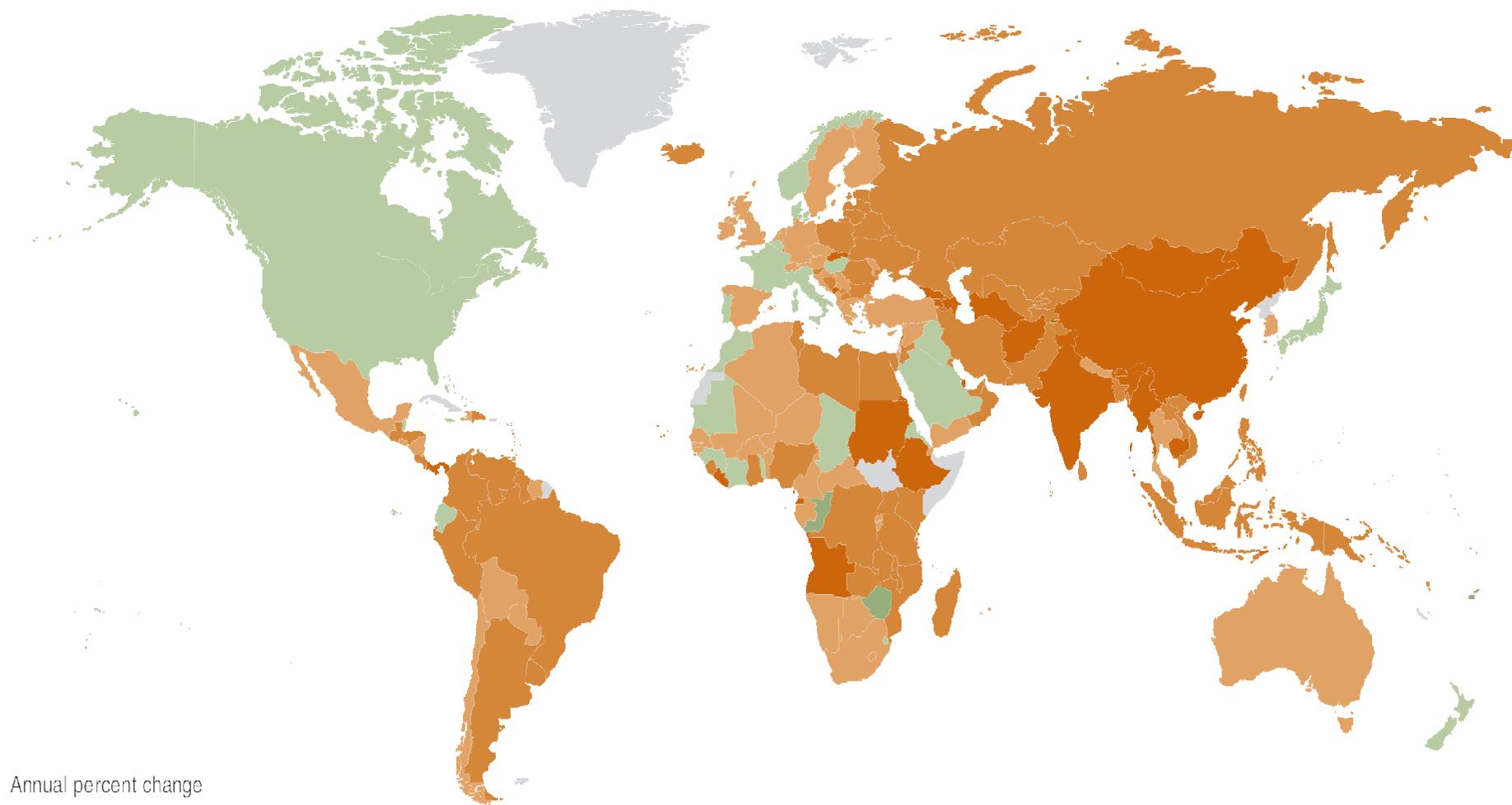
Financiación
Internacionalización
Actividad empresarial

IMF Data Mapper ®

Real GDP growth (2007)

Source: World Economic Outlook (October 2012)

I. Coyuntura económica internacional



Annual percent change

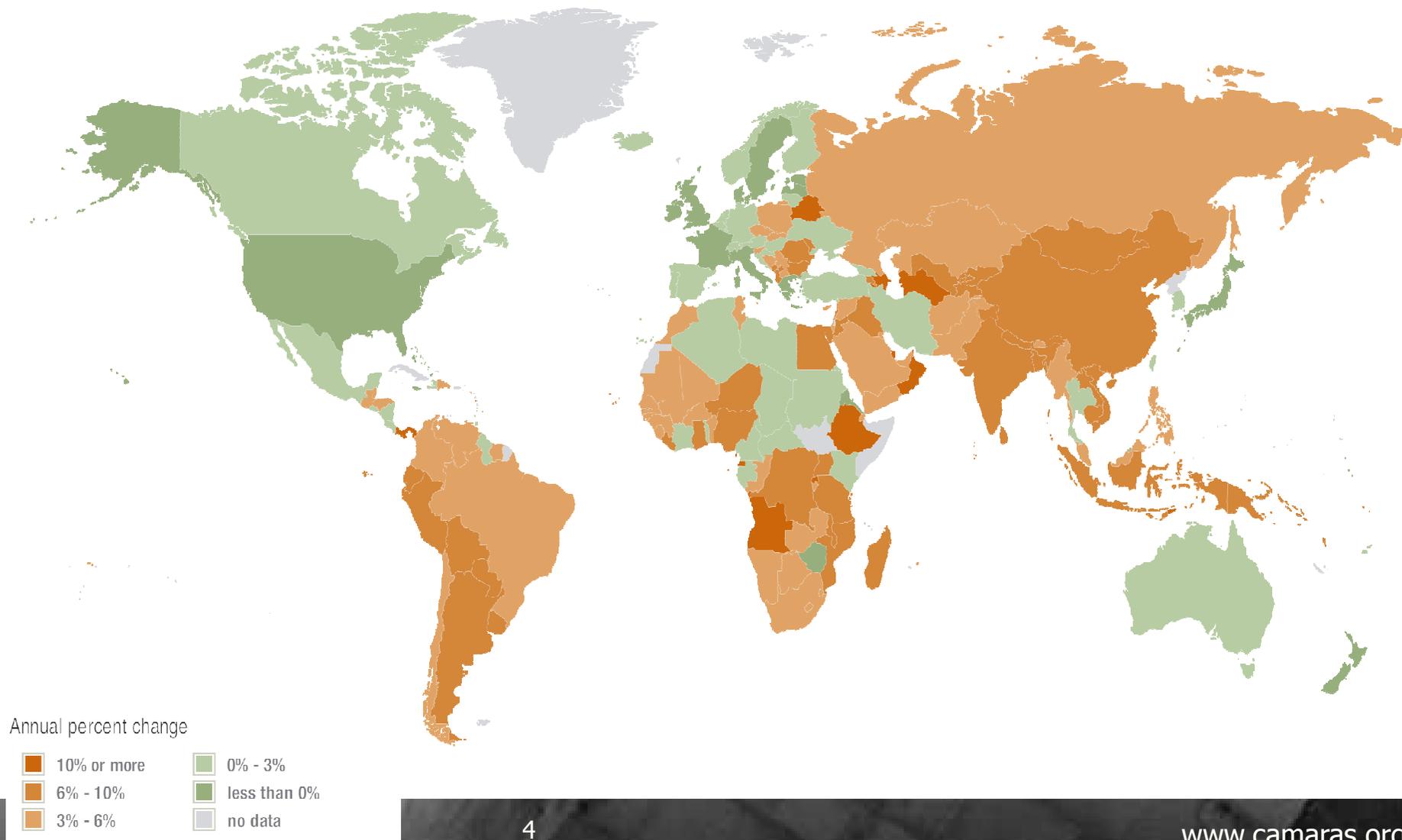
- | | |
|-------------|--------------|
| 10% or more | 0% - 3% |
| 6% - 10% | less than 0% |
| 3% - 6% | no data |

IMF Data Mapper®

Real GDP growth (2008)

Source: World Economic Outlook (October 2012)

I. Coyuntura económica internacional

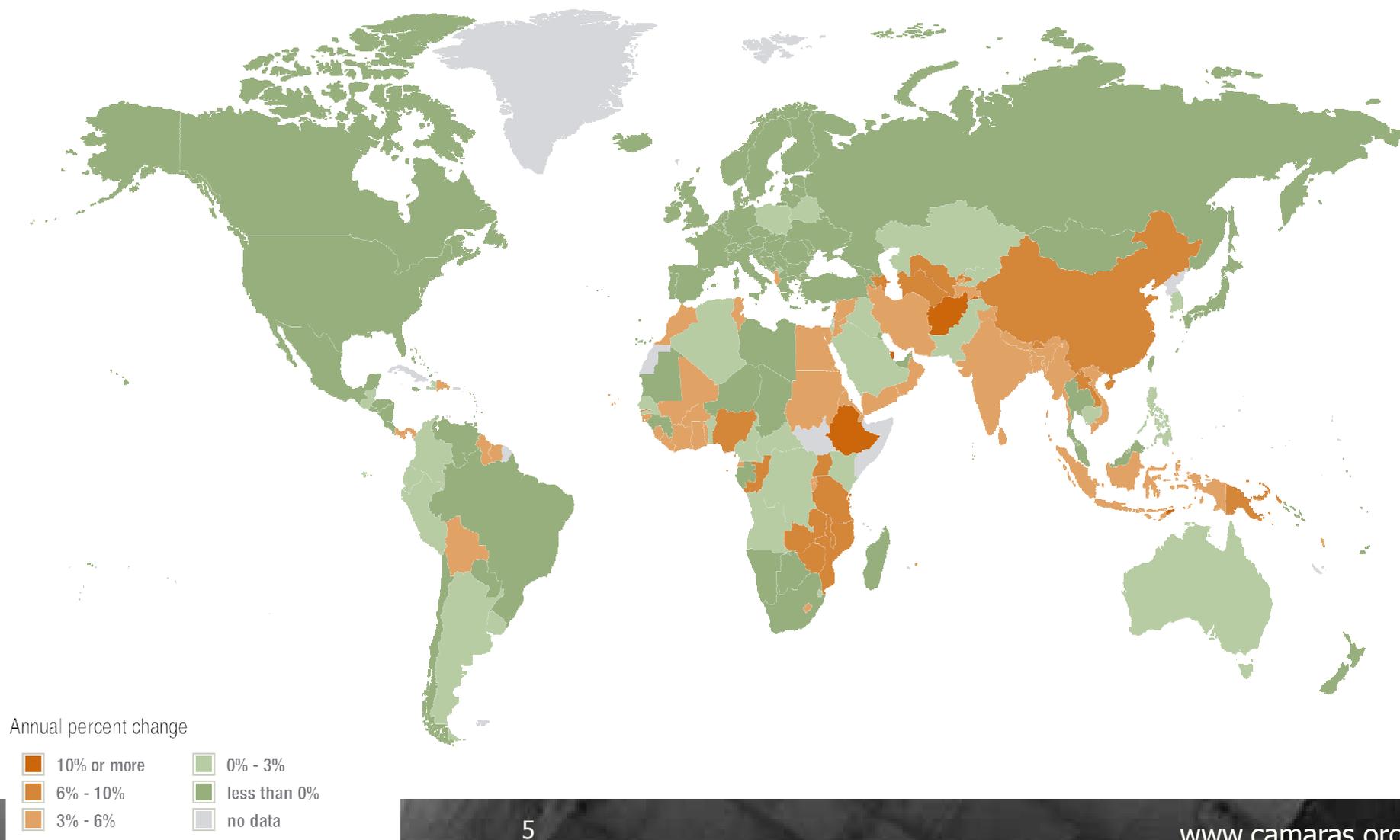


IMF Data Mapper [®]

Real GDP growth (2009)

Source: World Economic Outlook (October 2012)

I. Coyuntura económica internacional

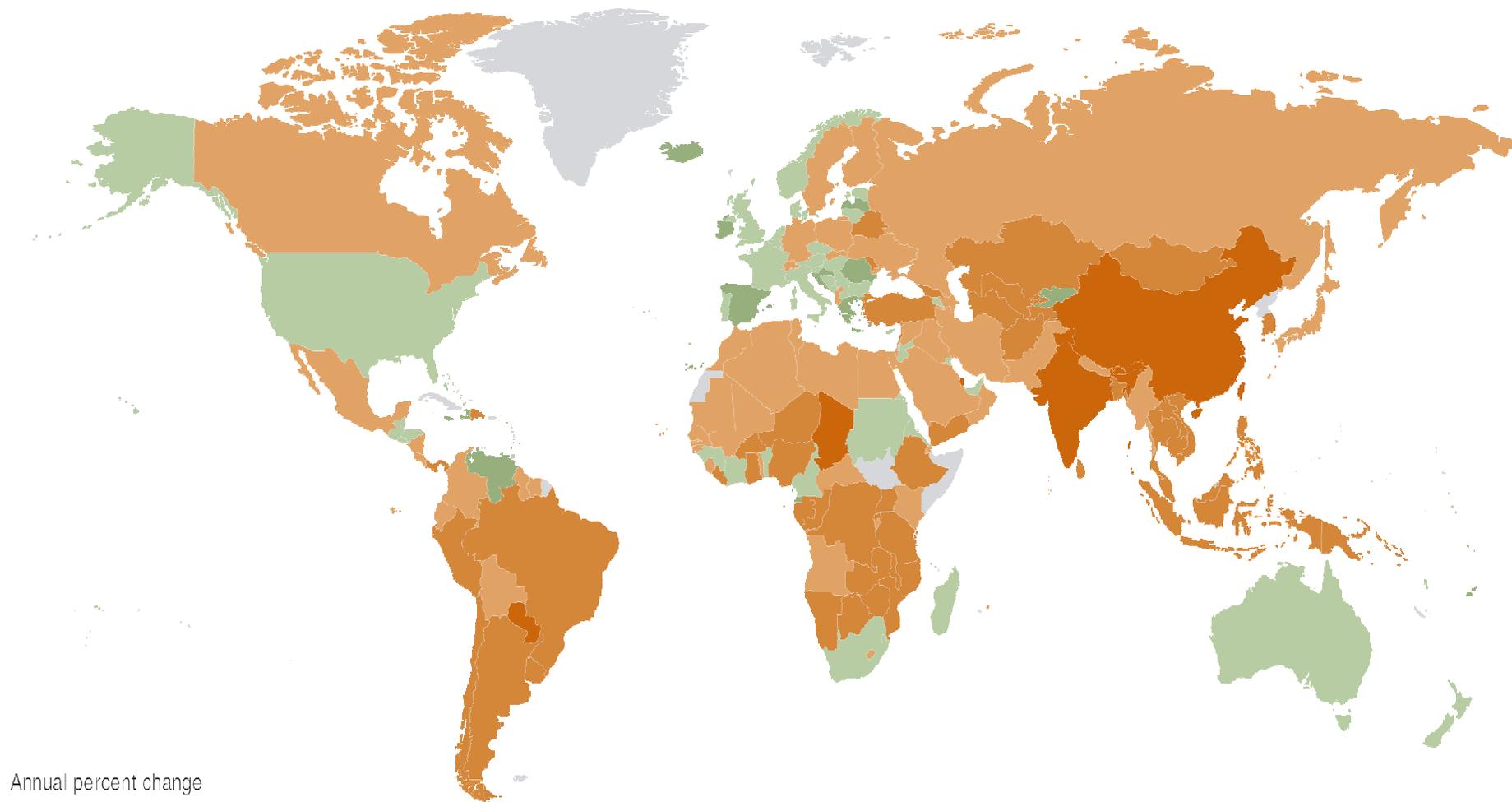


IMF Data Mapper®

Real GDP growth (2010)

Source: World Economic Outlook (October 2012)

I. Coyuntura económica **internacional**



Annual percent change

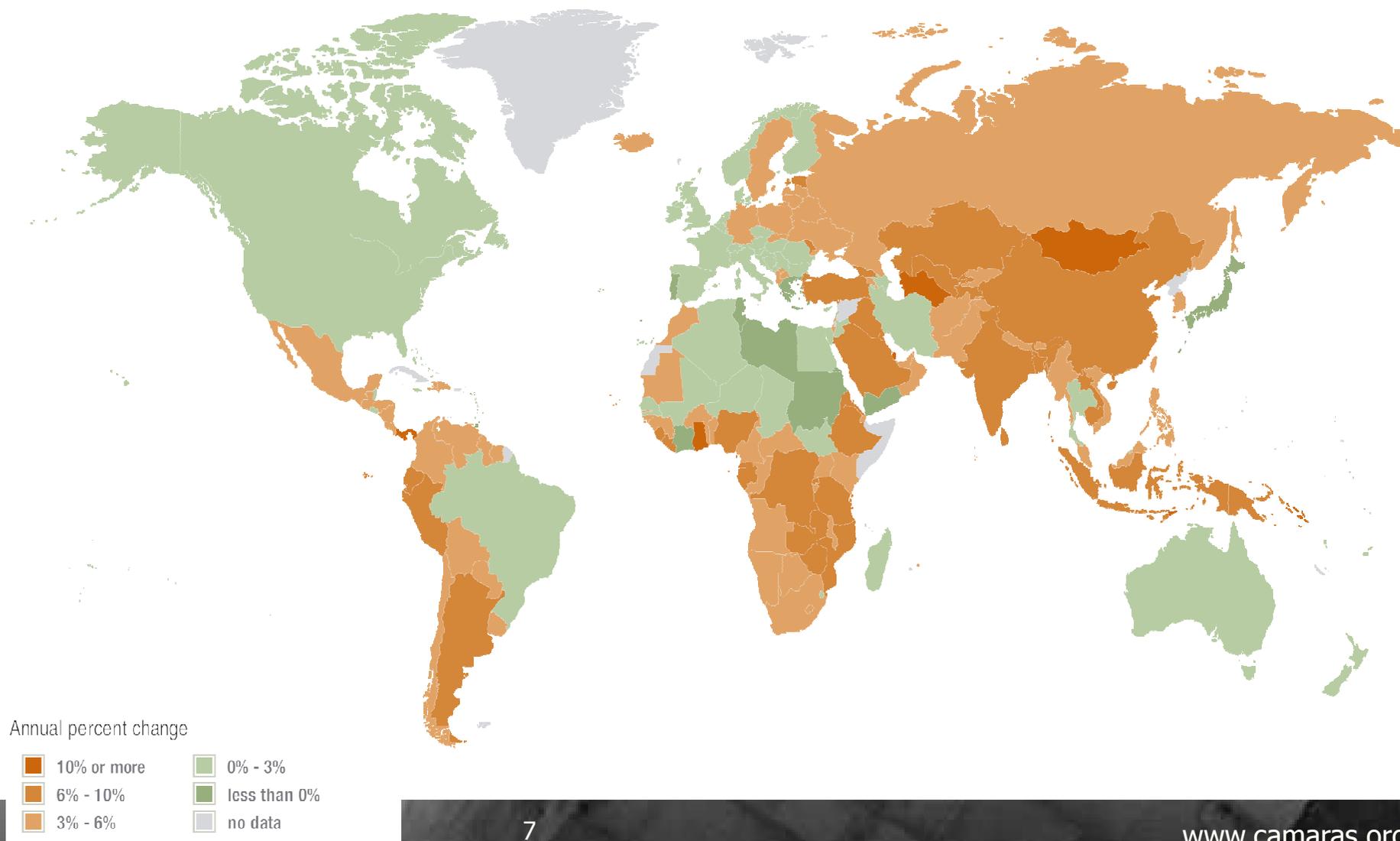
- | | |
|-------------|--------------|
| 10% or more | 0% - 3% |
| 6% - 10% | less than 0% |
| 3% - 6% | no data |

IMF Data Mapper ®

Real GDP growth (2011)

Source: World Economic Outlook (October 2012)

I. Coyuntura económica internacional

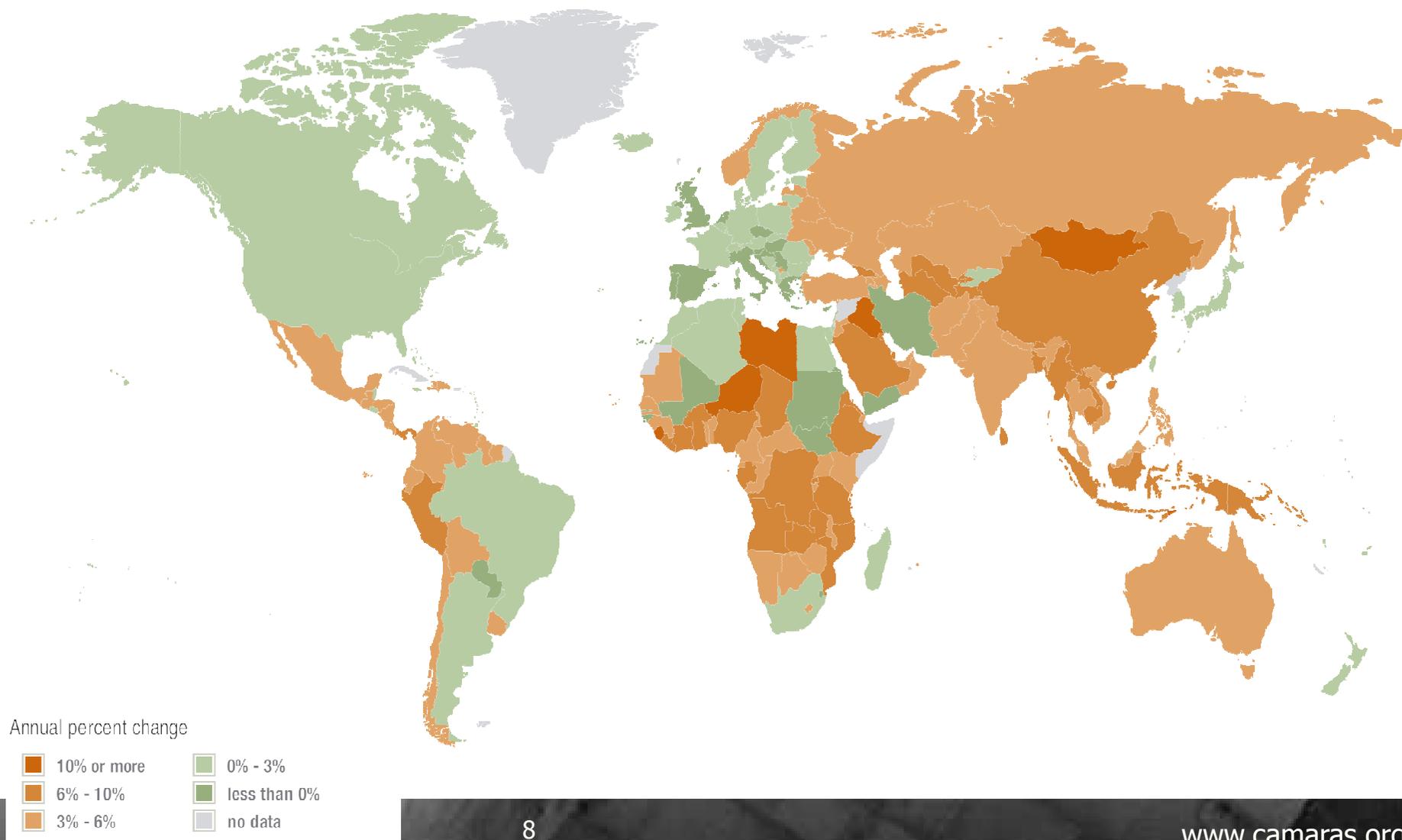


IMF Data Mapper ®

Real GDP growth (2012)

Source: World Economic Outlook (October 2012)

I. Coyuntura económica internacional

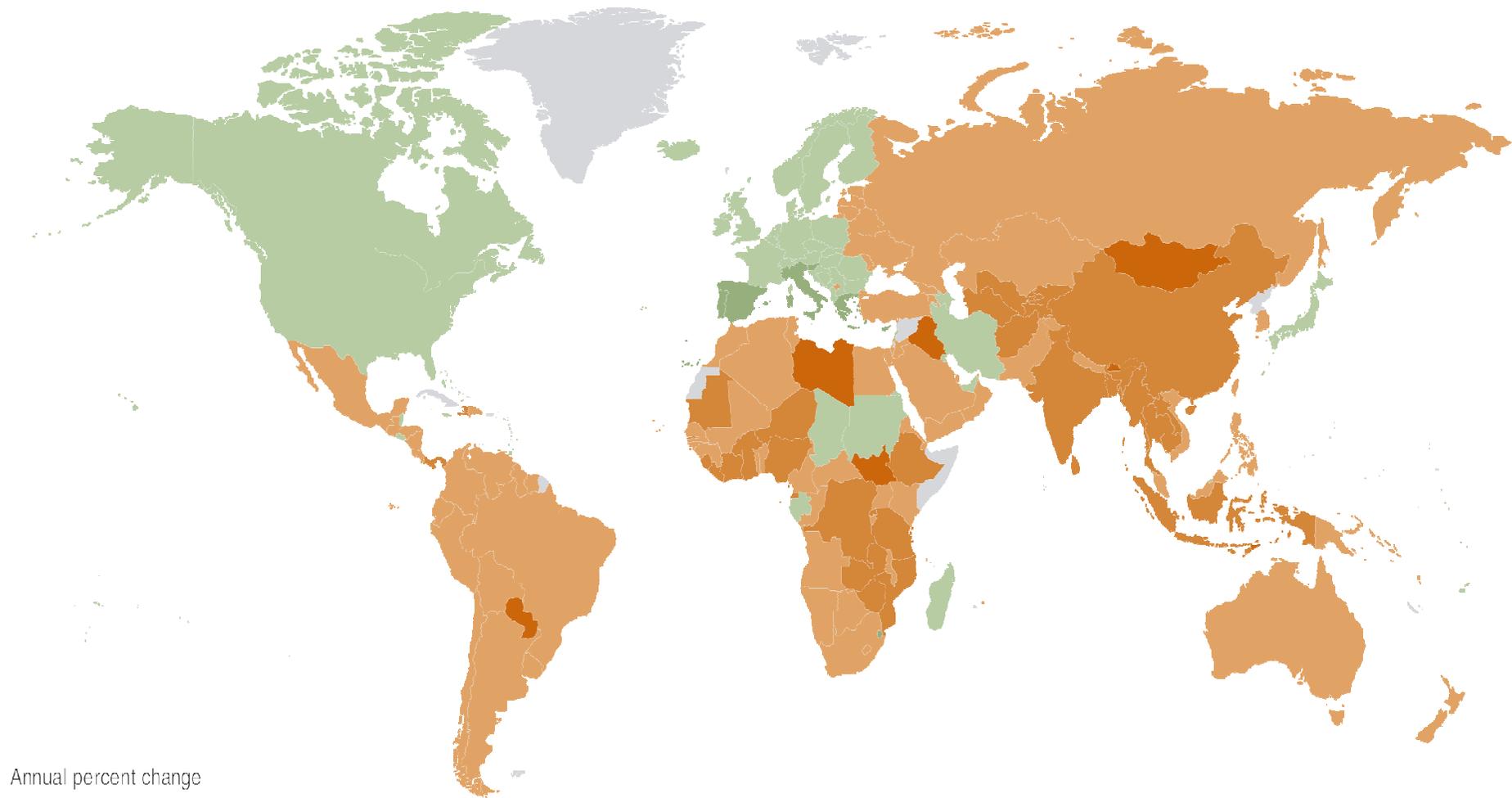


IMF Data Mapper®

Real GDP growth (2013)

Source: World Economic Outlook (October 2012)

I. Coyuntura económica **internacional**



Annual percent change

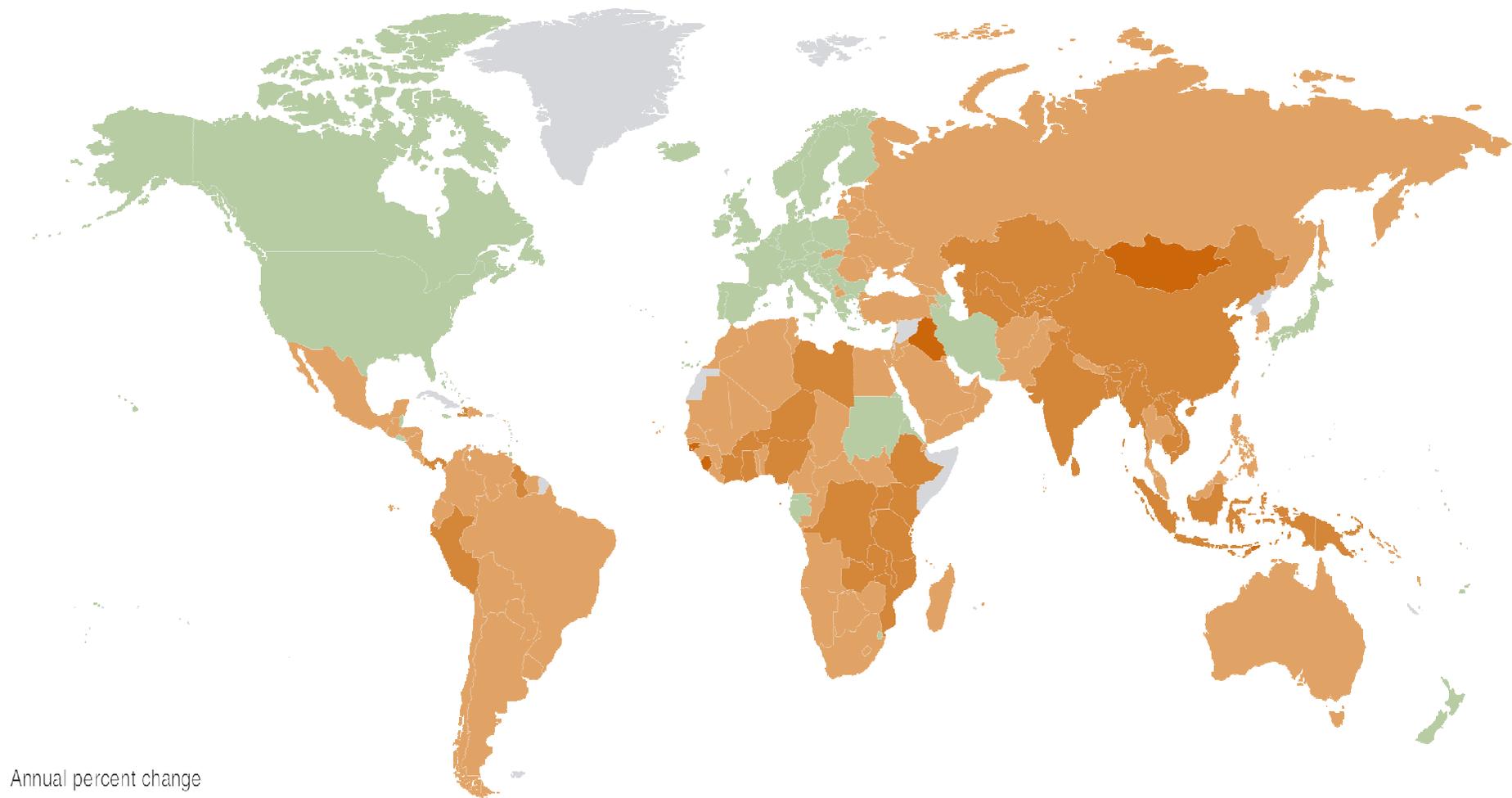


IMF Data Mapper®

Real GDP growth (2014)

Source: World Economic Outlook (October 2012)

I. Coyuntura económica **internacional**

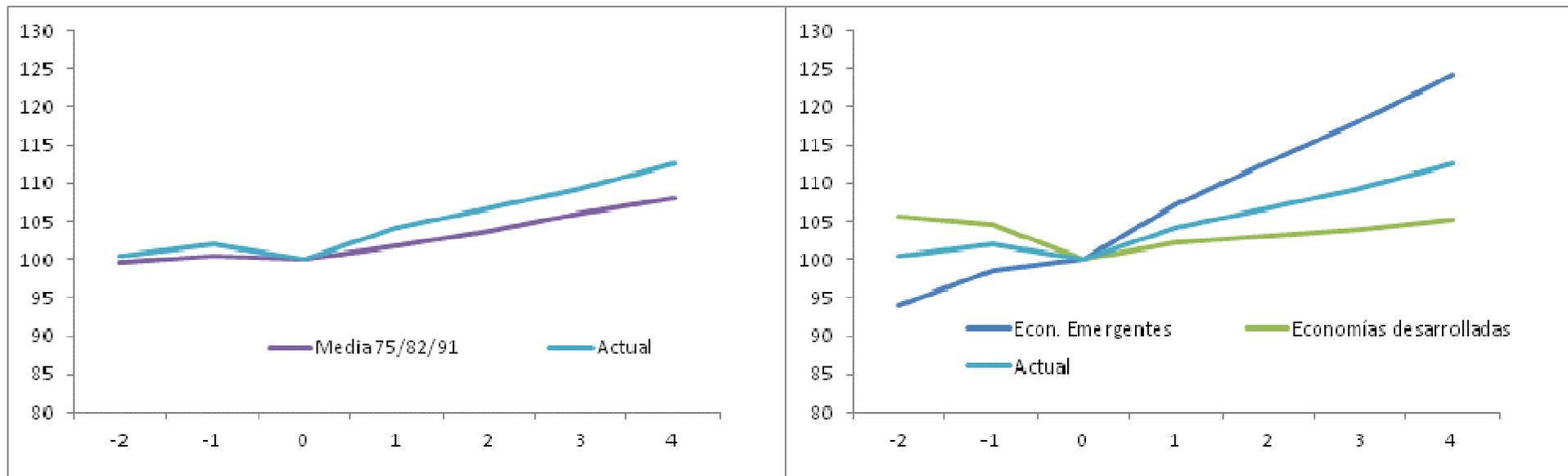


Annual percent change

- | | |
|-------------|--------------|
| 10% or more | 0% - 3% |
| 6% - 10% | less than 0% |
| 3% - 6% | no data |

I. Coyuntura económica **internacional**

Crisis mundial relativamente similar a crisis anteriores pero no para los desarrollados



Evolución del PIB. En el año de valle, t=0, valor 100

Fuente: FMI

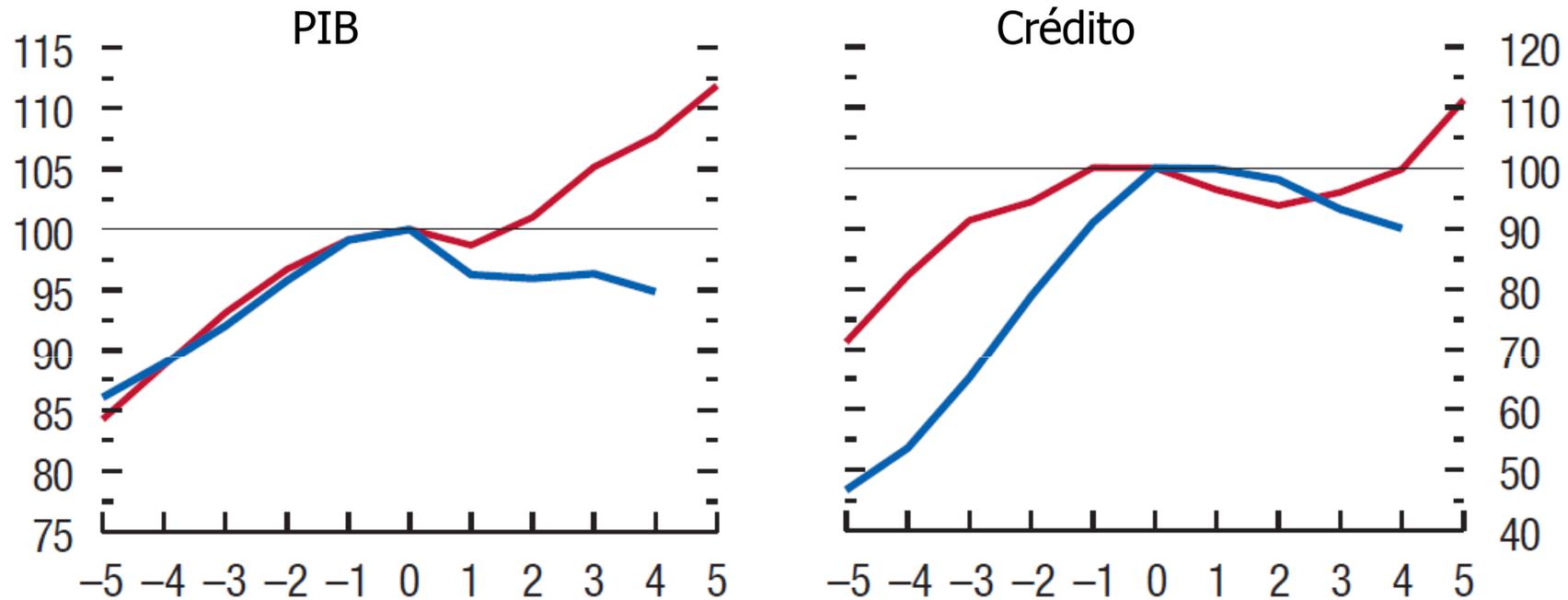
I. Coyuntura económica **internacional**

La crisis más complicada de las últimas décadas

- PRIMERA FASE
 - Los **ajustes del sector de la construcción son largos** y suelen derivar/anticipar ajustes en el resto de sectores.
 - Las **crisis** económicas acompañadas de **financieras son más intensas y duraderas.**
 - Las **recesiones globales** eliminan apoyos externos al crecimiento
- SEGUNDA FASE
 - **Crisis de deuda soberana.**
 - **Crisis del euro**

I. Coyuntura económica Española

Financiación

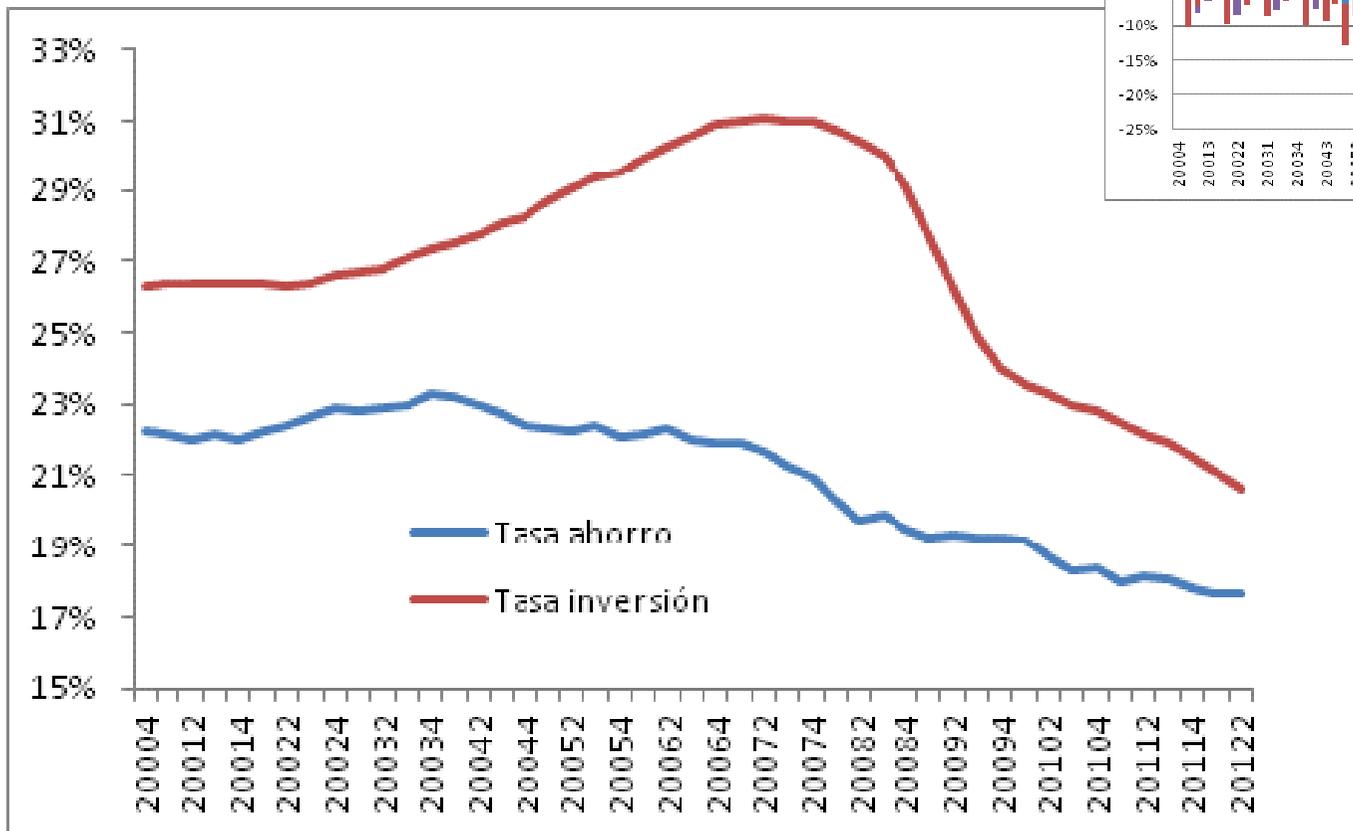


— Crisis actual
 — Crisis anteriores

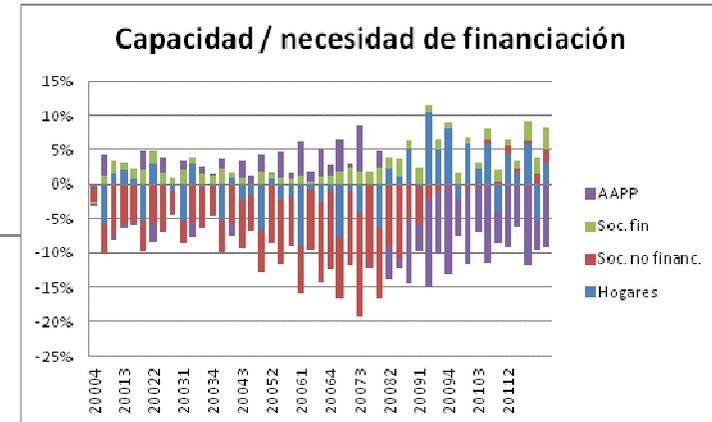
I. Coyuntura económica Española

Financiación

Déficit: Ahorro e Inversión



Fuente: INE

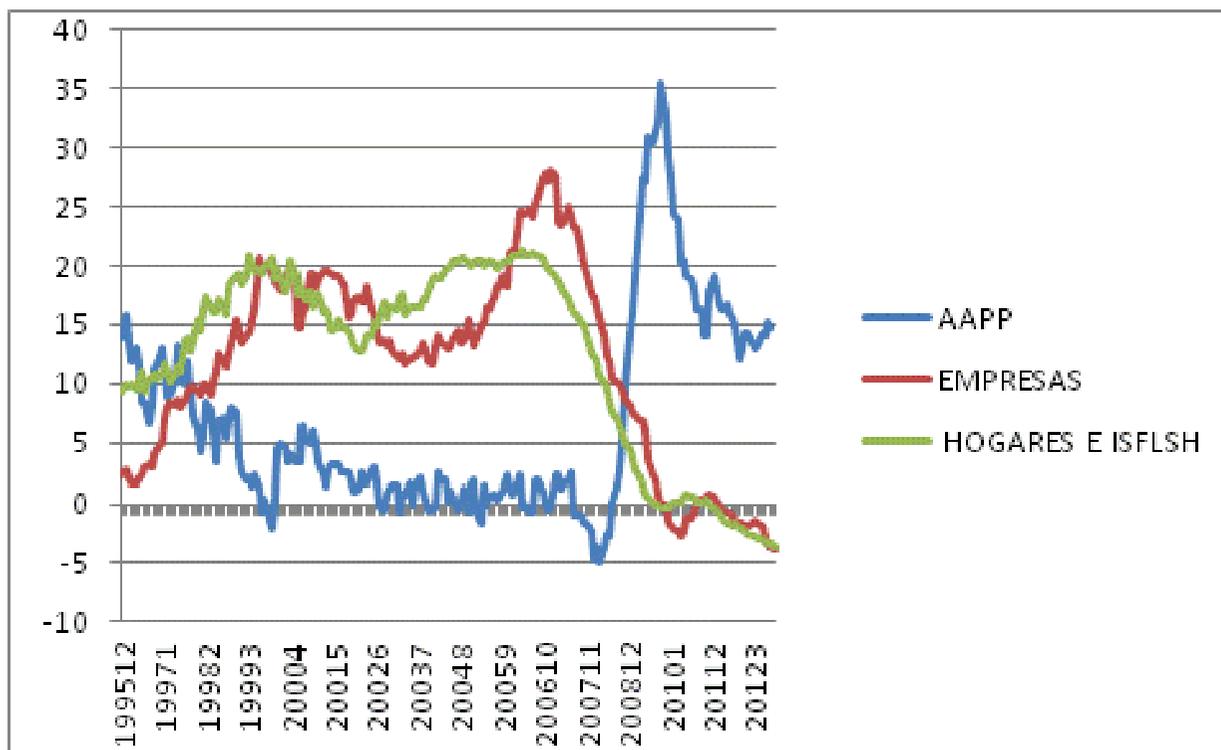


I. Coyuntura económica Española

Financiación

- **Empresas y hogares han reducido considerablemente su acceso a la financiación**

Financiación a los sectores no financieros



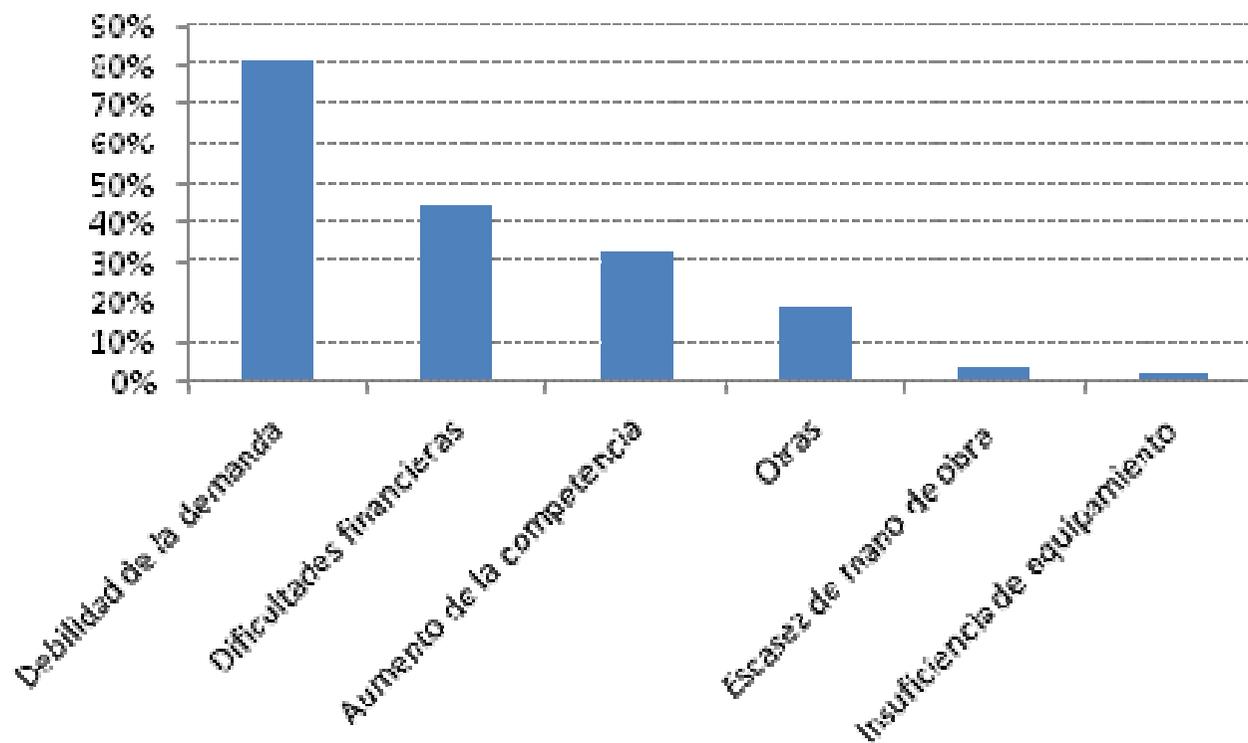
La caída de financiación a las empresas no se producía desde la primera mitad de los 90

Fuente BdE

I. Coyuntura económica **Española**

Financiación

Factores que limitan la actividad.



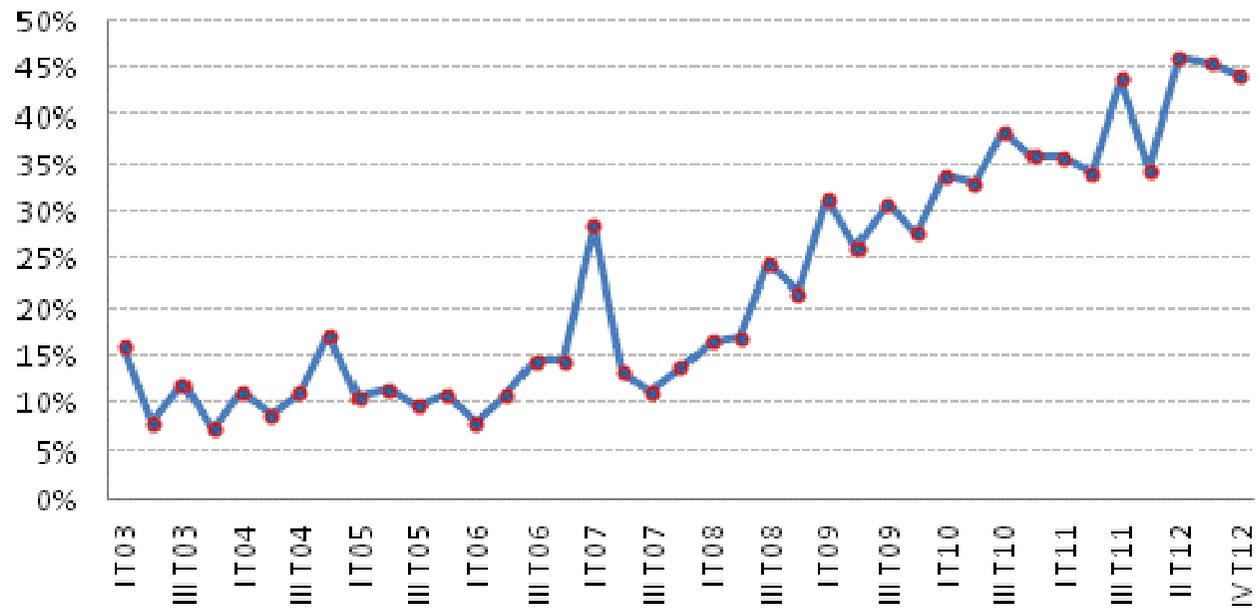
Fuente: Cámaras. Indicador de Confianza Empresarial

I. Coyuntura económica **Española**

Financiación

Significativos problemas de financiación.

% de empresas que señalan problemas de financiación

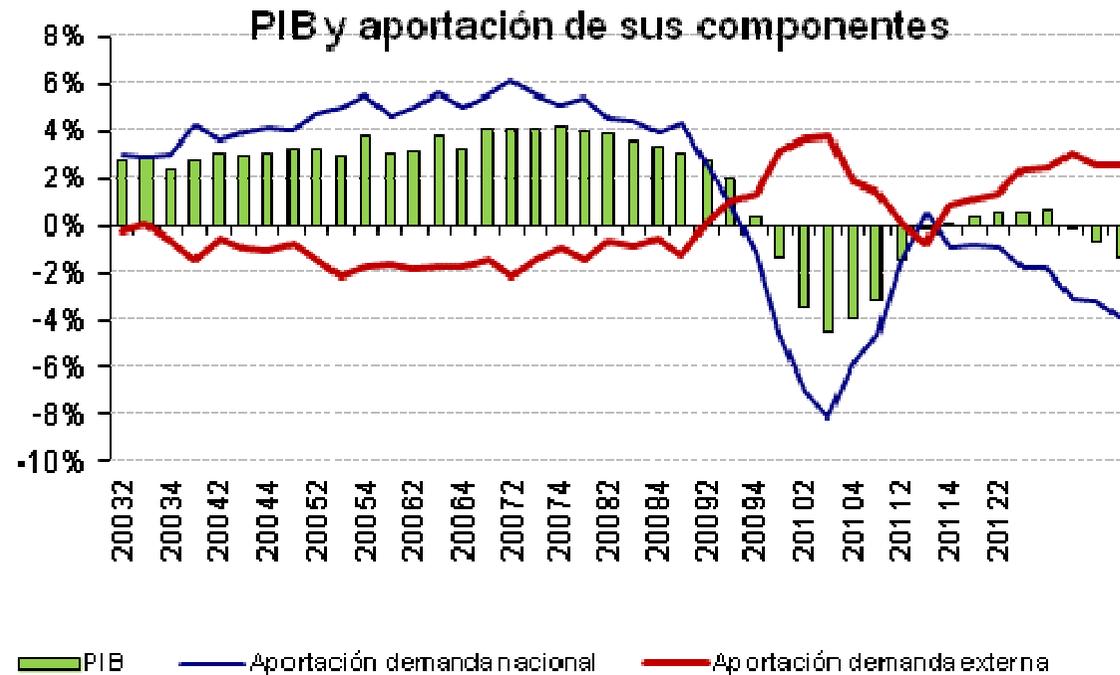


Fuente: Cámaras

I. Coyuntura económica Española

Internacionalización

El sector exterior ha mostrado una elevada capacidad de corrección del déficit y de su aportación negativa.



Fuente: INE

I. Coyuntura económica Española

Act. Empresarial

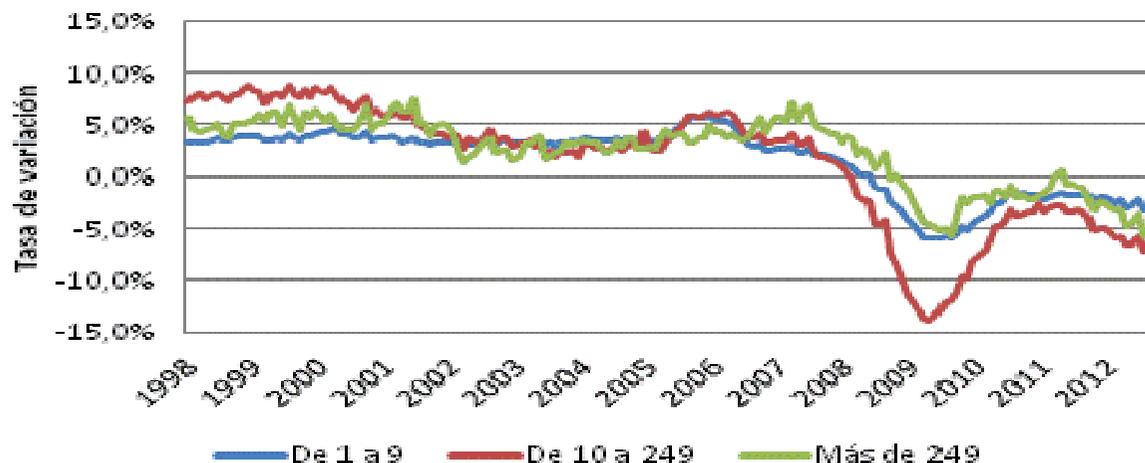
SIN ACTIVIDAD EMPRESARIAL
NO SE CREA EMPLEO

La actividad de las empresas determina la evolución del empleo.

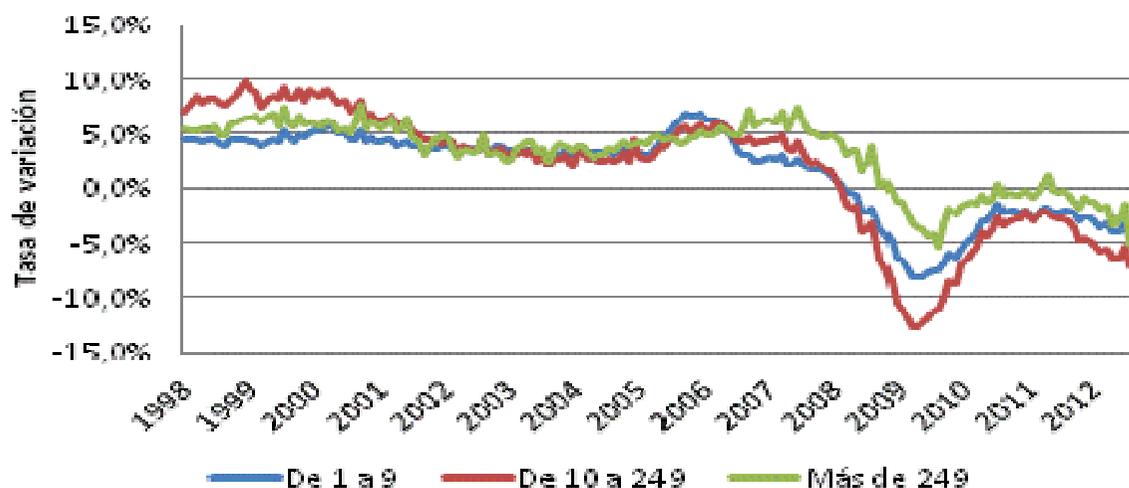
Las empresas pequeñas son un colchón de actividad.

La mayor parte del empleo (el 63%) se ha destruido en empresas de 10 a 249 (5 años) (aprox. 37,2% empleo)

Empresas



Trabajadores



Fuente: Elaboración propia a partir de datos MT

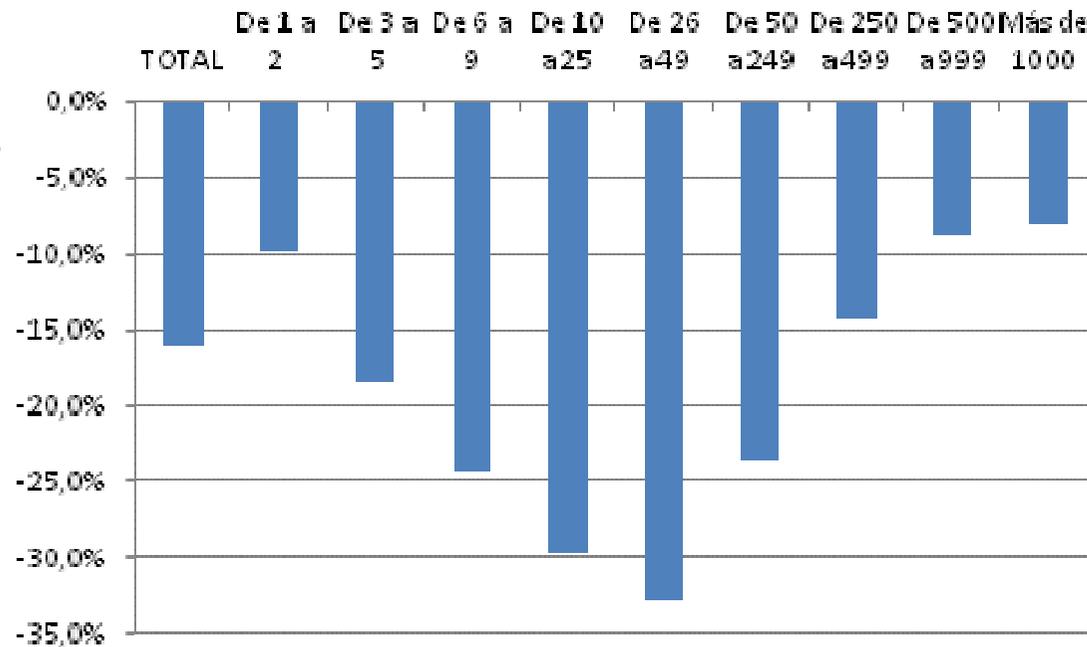
I. Coyuntura económica **Española**

Act. Empresarial

Importante descenso de la actividad empresarial durante la crisis
octubre 2007-octubre 2012.

Variación del número de empresas con asalariados – 16.1%.
Afiliados -13.6%
Autónomos -9.9%

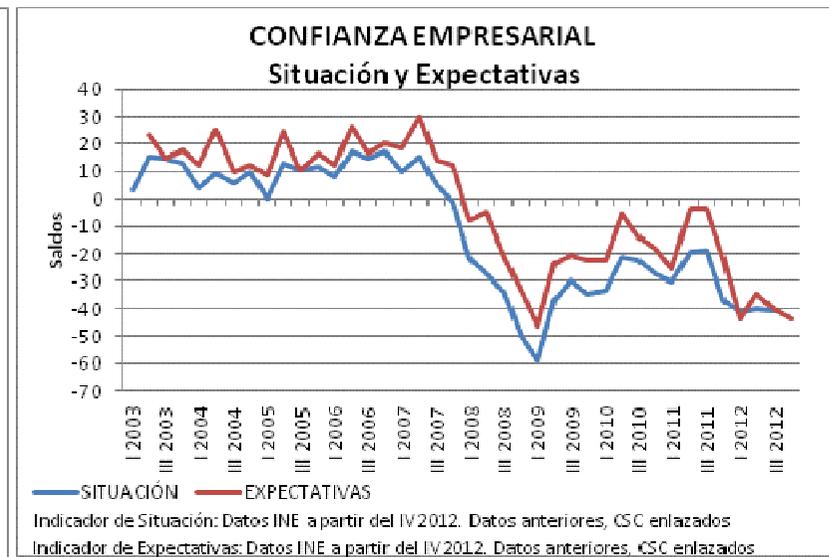
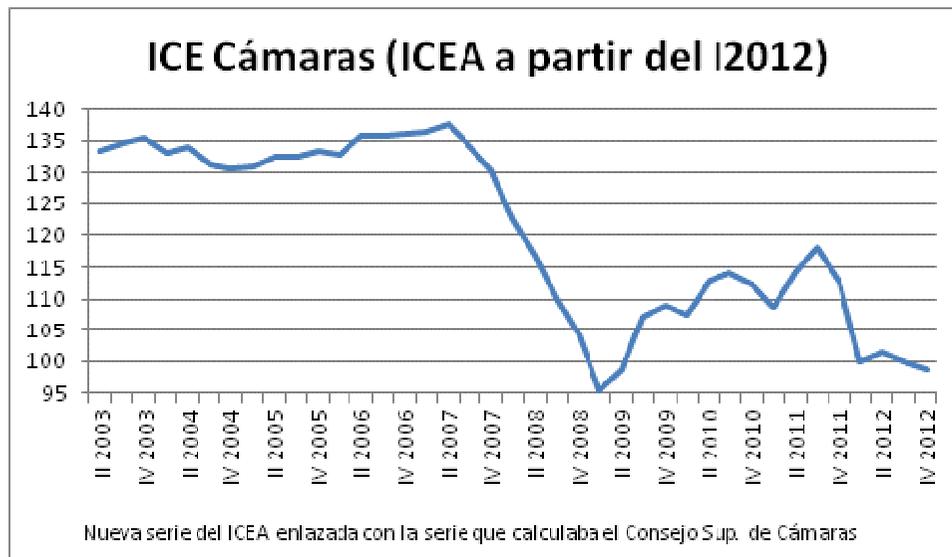
Empresas pequeñas y medianas
más expuestas a las oscilaciones
cíclicas



Fuente: Elaboración propia a partir de datos MT

I. Coyuntura económica **Española** **Act. Empresarial**

El problema de la confianza



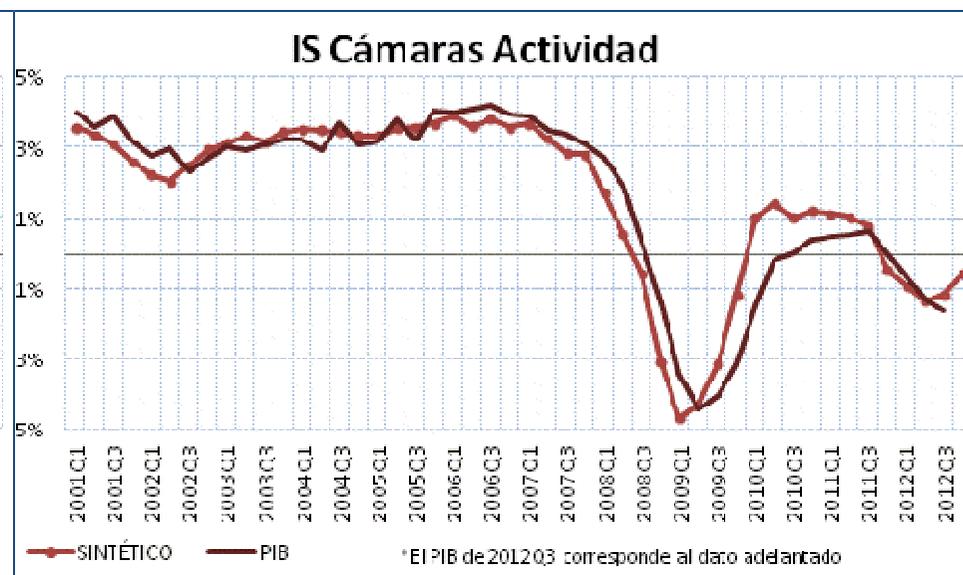
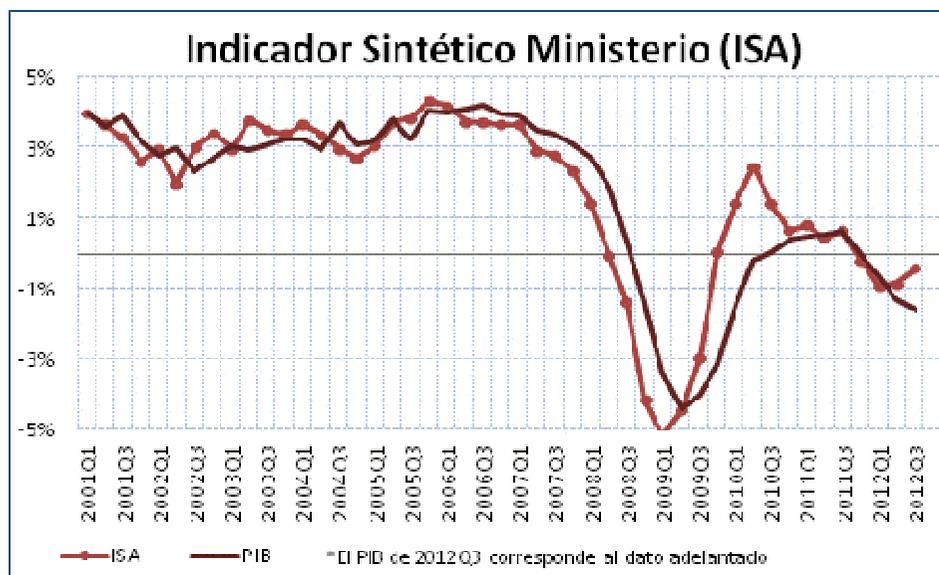
Fuente: Cámaras

I. Coyuntura económica **Española**

Act. Empresarial

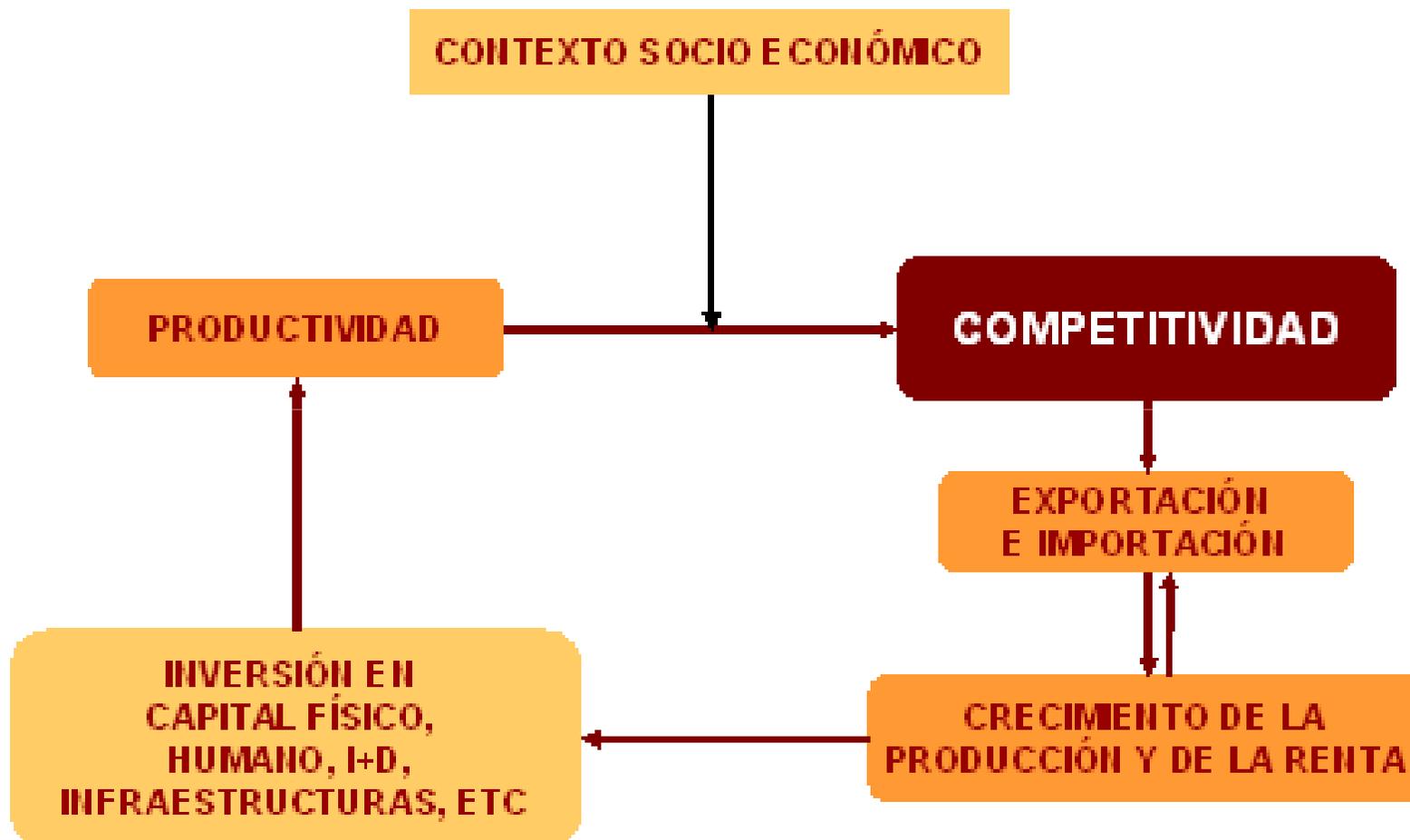
Ministerio

Cámaras



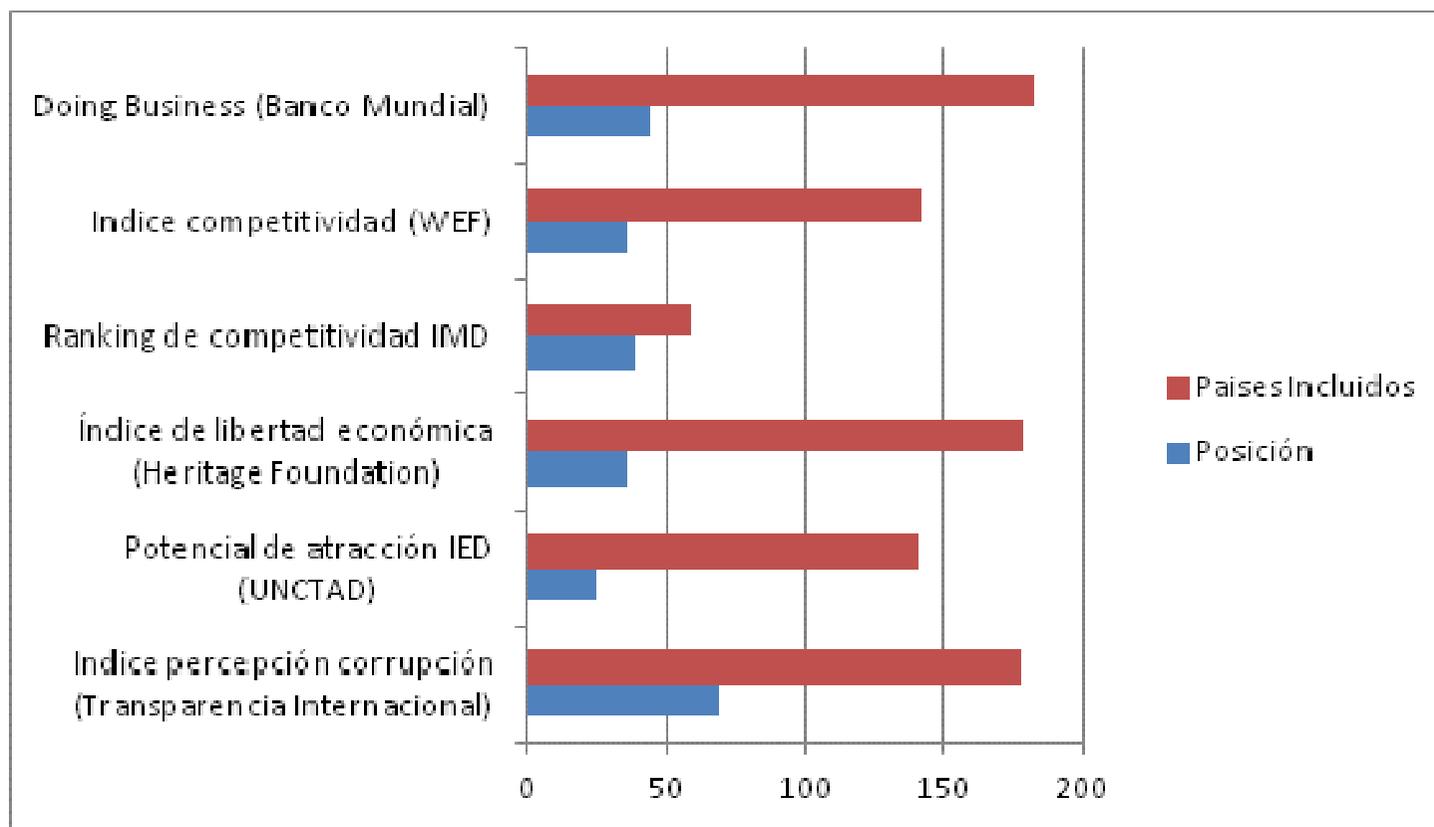
Fuente: Ministerio de Economía. Cámaras.

II.- La clave del crecimiento: la competitividad



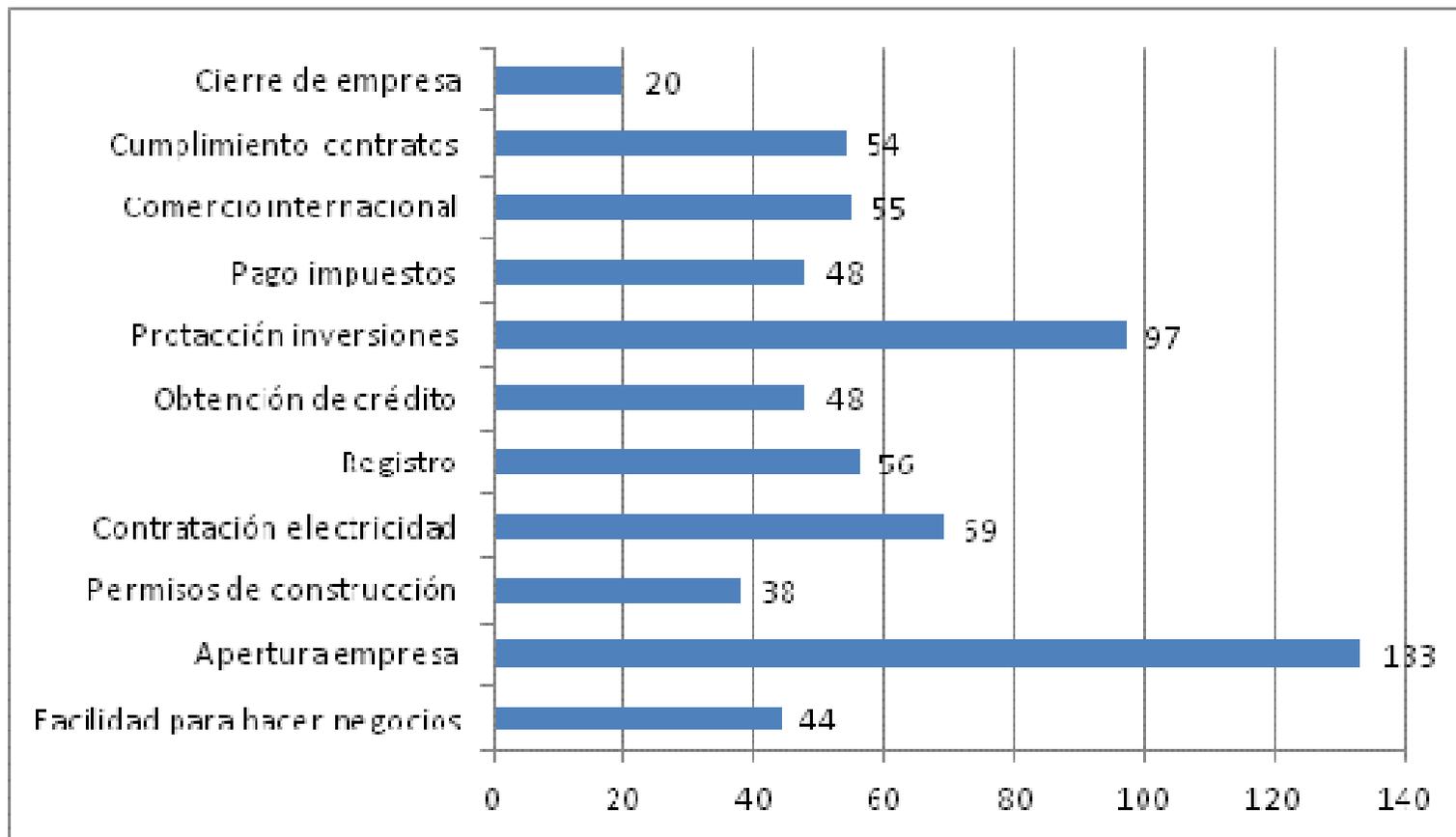
II.- La clave del crecimiento: la competitividad

Los indicadores de competitividad señalan una situación desfavorable



II.- La clave del crecimiento: la competitividad

Doing Business Banco Mundial
Posición en el total de 183 países.



Fuente: Doing Business

III.- Conclusiones y políticas

Generales

- Las medidas, aunque necesarias, no han solucionado la situación de la economía real. Es necesario seguir actuando.
- Las políticas coyunturales de estímulo han sido insuficientes. Es el momento de actuaciones de carácter estructural
- Sector real y financiero se necesitan mutuamente. Debemos clarificar cuanto antes la situación del sector financiero.
- **Competitividad: la única salida**

Empresa

- La empresa determina la capacidad futura de crecimiento.
- La creación de **empresas competitivas** es la clave. Las empresas internacionalizadas son más competitivas.
- La confianza de las empresas requiere un marco estable y fiable.

III.- Conclusiones y políticas: Financiación

- 1.- **Real Decreto-ley 9/2009, de 26 de junio, sobre reestructuración bancaria y reforzamiento de los recursos propios de las entidades de crédito. Creación del FROB**
- 2.- **Real Decreto-ley 11/2010, de 9 de julio, de órganos de gobierno y otros aspectos del régimen jurídico de las Cajas de Ahorros.**
- 3.- **Real Decreto-ley 2/2011, de 18 de febrero, para el reforzamiento del sistema financiero**
- 4.- **Real Decreto-ley 18/2012, de 11 de mayo, sobre saneamiento y venta de los activos inmobiliarios del sector financiero**
- 5.- **Real Decreto-ley 16/2011 (Creación del Fondo de Garantía de Depósitos)**
- 6.- **Real Decreto-ley 2/2012, de 3 de febrero, de saneamiento del sector financiero.**

*Real Decreto-ley 7/2012, de 9 de marzo, por el que se crea el **Fondo para la financiación de los pagos a proveedores.***

*Real Decreto-ley 20/2012, de 13 de julio, **Reorientación de los instrumentos de apoyo a la financiación de operaciones internacionales.***

III.- Conclusiones y políticas:

Actividad empresarial

Decreto-ley 19/2012, de 25 de mayo, de medidas urgentes de liberalización del comercio y de determinados servicios. Licencia exprés

Internacionalización

1.- El Consejo de Ministros aprueba el Programa de Estabilidad 2012-2015 y el Programa Nacional de Reformas 2012.

2.- Real Decreto 998/2012, de 28 de junio, por el que se crea el Alto Comisionado del Gobierno para la Marca España y se modifica el Real Decreto 1412/2000, de 21 de julio, de creación del Consejo de Política Exterior.

3.- Real Decreto-ley 20/2012, de 13 de julio, de medidas para garantizar la estabilidad presupuestaria y de fomento de la competitividad. Se modifican los fines que tiene el Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX)

III.- Conclusiones y políticas

- **Regular para la empresa no para las grandes empresas**
- **Reforma fiscal:**
 - Modificar el sistema de **liquidación del IVA** para las pymes, pasando del principio de devengo al de caja.
 - Eximir de **tributación los beneficios no distribuidos** en el Impuesto sobre Sociedades. Re-inversión
 - Equiparar los niveles del **Impuesto sobre Sociedades** con los que prevalecen en la mayoría de países de nuestro entorno.
 - Favorecer fiscalmente la **autofinanciación de empresas**. Reconocer la exención en el Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales de las operaciones societarias a las aportaciones de los socios para compensar pérdidas.
 - Favorecer fiscalmente la **capitalización de las empresas**
 - Clarificar y mejorar la situación fiscal de **fuentes alternativas de financiación**

III.- Conclusiones y políticas

• **Acciones en la provisión de financiación**

- Agilizar la reforma del sector financiero
- Revisar la regulación prudencial para identificar posibles efectos negativos sobre la financiación de la actividad empresarial.
- Instrumentar mecanismos contracíclicos en la provisión de financiación a la actividad empresarial.
- Facilitar la creación de grandes volúmenes de financiación en instrumentos financieros no bancarios y el acceso por parte de la empresa a los mismos. Si es necesario instrumentar mecanismos que permitan la integración de fondos de capital riesgo a escala europea. Desarrollo y profundidad de mercados no bancarios. Normalizar la situación de distintas fuentes alternativas de financiación.
- Facilitar a titulación de préstamos a empresas.
- Simplificar las condiciones de acceso de las líneas ICO. Hacer más atractivo a las entidades financieras la concesión de créditos asociados dichas líneas.

• **Acciones en la demanda de financiación**

- Impulsar mecanismos que permitan la identificación de empresas en crecimiento. (La legislación europea de mercados de capital, MIFID, prevé crear un distintivo para pymes en expansión, octubre 2011)
- Simplificar las normas contables para las pymes y armonizar las demandas de información por parte de las entidades financiadoras.
- Solicitud telemática
- Asesoramiento y ajuste a las necesidades empresariales de varios productos diferenciados.
- Difusión de opciones de financiación y soporte para poder ponerlas en marcha.
- Servicios complementarios para las pymes (evaluación de riesgos, consultoría, etc.)

III.- Conclusiones y políticas

• **Recuperar la normalidad en el sistema de pagos: reducción de la morosidad:**

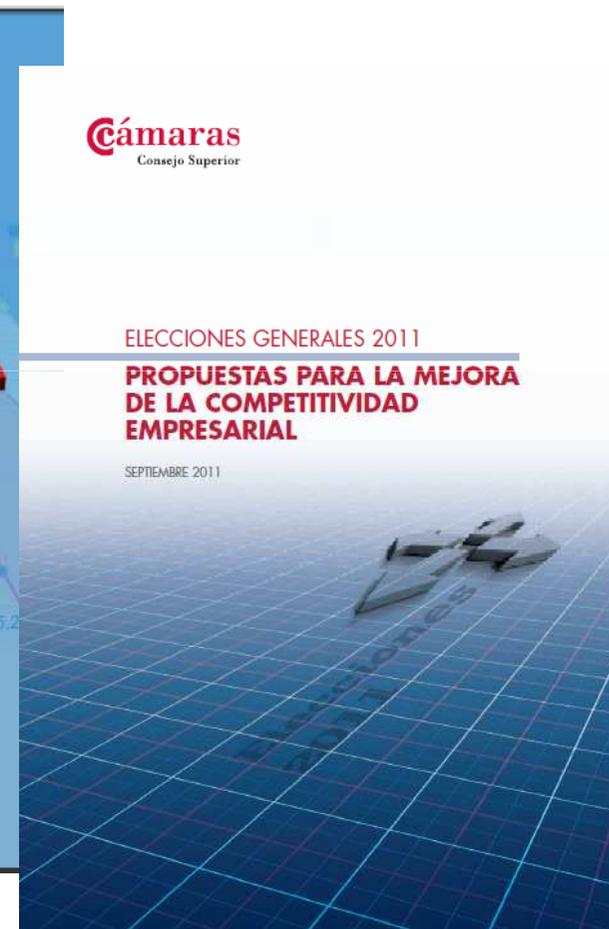
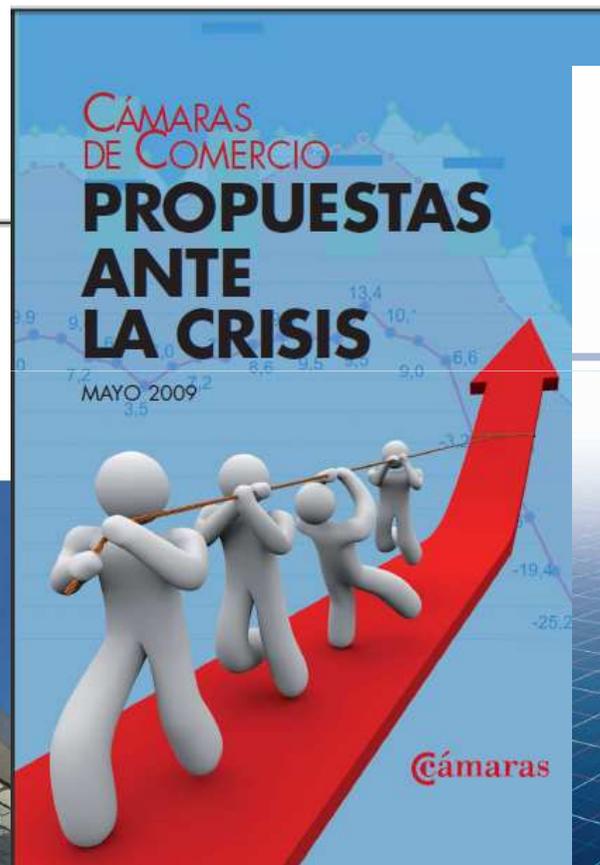
- Establecer procedimientos de reclamación simplificados para las deudas de bajo importe.
- Implantar procedimientos para hacer efectivas las deudas e intereses de demora frente a las AAPP, sin que el acreedor tenga que esperar a su cobro hasta que se dicte sentencia por los juzgados de lo contencioso-administrativo.
- Constituir un Fondo o Aval Estatal contra la morosidad de las AAPP.
- Crear un Observatorio Estatal de la Morosidad, gestionado por un organismo independiente.
- Trabajar sobre lo que establece la Directiva europea sobre morosidad (el plazo que establece es marzo de 2013)
- Cumplimiento de la legislación contra la morosidad.

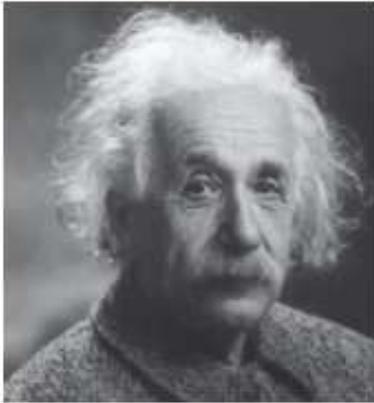
• **Otros**

- Impulsar el uso de sociedades de garantía y avales. Ampliar, por medio de estas entidades, el aval ante los bancos y cajas de las líneas del ICO a las empresas, minorando así el riesgo asumido por las entidades bancarias.
- Facilitar el acceso a los fondos europeos para la actividad empresarial
- Incluir en la Ley concursal sistemas que permitan de manera efectiva continuar emprendiendo después de experiencias fallidas "Fresh start"
- Integrar y coordinar las políticas públicas de apoyo a la internacionalización, a la innovación y a la empresa.
- Favorecer la resolución de conflictos empresariales por vías extrajudiciales. Mediación y arbitraje.

III.- Conclusiones y políticas

Principales publicaciones con propuestas de política económica (2007-2012)





No pretendamos que las cosas cambien si siempre hacemos lo mismo". La crisis es la mejor bendición que puede sucederle a personas y países porque la crisis trae progresos. La creatividad nace de la angustia como el día nace de la noche oscura. Es en la crisis que nace la inventiva, los descubrimientos y las grandes estrategias.

Quien supera la crisis se supera a si mismo sin quedar "superado". Quien atribuye a la crisis sus fracasos y penurias violenta su propio talento y respeta más a los problemas que a las soluciones. La verdadera crisis es la crisis de la incompetencia. El problema de las personas y los países es la pereza para encontrar las salidas y soluciones. Sin crisis no hay desafíos, sin desafíos la vida es una rutina, una lenta agonía. Sin crisis no hay méritos. Es en la crisis donde aflora lo mejor de cada uno, porque sin crisis todo viento es caricia.

Hablar de crisis es promoverla, y callar en la crisis es exaltar el conformismo. En vez de esto trabajemos duro. Acabemos de una vez con la única crisis amenazadora que es la tragedia de no querer luchar por superarla.

Albert Einstein

A handwritten signature of Albert Einstein in black ink, written in a cursive style.