

## JORNADA ABIERTA

# Cómo hablar en público convencer y vender

*Jueves, 12 de noviembre de 2015*

### Presentación

---

Comunicar una idea, vender un producto o un servicio resulta para muchos difícil, y más cuando tenemos que hacerlo delante de un auditorio, de una junta o en una reunión.

Ser capaces de comunicar las ventajas y beneficios, y no sólo de características técnicas, y sobre todo, lo que debemos de ser capaces de hacer es; **HABLAR!**, y hacerlo con seguridad, confianza, tranquilidad y demostrando que Somos Grandes Comunicadores....**YES WE CAN!**

### Objetivos:

---

- Aprender a hablar en base a Ventajas y Beneficio
- Conocer las técnicas de expresión verbal y no verbal útiles para defender tu presentación
- Vencer el miedo al ridículo, a hablar en público y a exponerse ante el auditorio

### Programa

---

1. Cómo hacer una presentación persuasiva; que capte la atención a través de la técnica ANSVA
2. Los 4 magníficos de la expresión no verbal. Cómo controlarlos para que convezan
3. Aprender a hablar de Ventajas y Beneficios
4. Cómo hacer de mí, a través de la oratoria, mi mejor producto
5. Cómo gestionar las objeciones y convencer

### Dirigido a:

---

Empresarios, gerentes, directivos de PYMEs y futuros empresarios.

### Ponente

---

Adriana Rubio

Directora Comercial de Dormitienda

### Día, Hora y Lugar

---

Jueves 12 de noviembre de 2015 de 16:30 a 20:00 h. Salón Actos CEEI Valencia