

**¿Seducir al inversor?
¿Quién decide aquí?**



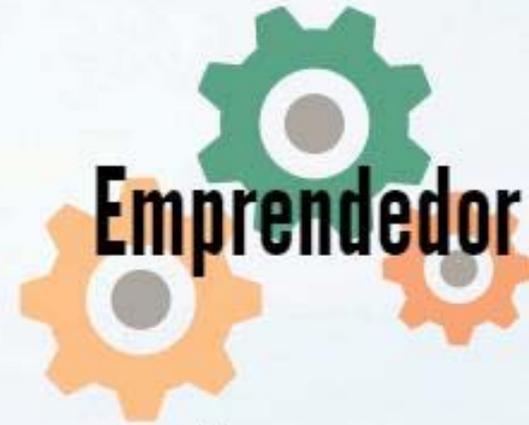
Proyecto

Equipo

Producto

Mercado

Emprendedor



¿En qué me fijo?

Características emprendedor

Entrevista personal con el
emprendedor

Encuesta de evaluación
(mercado, equipo, modelo
de negocio, plan financiero)

Valoración

Posibilidad de exit

Proyecto autosostenible

Características del emprendedor

Dedicación total

Liderazgo

Claridad

Convencimiento

Resiliencia

Empatía

Emprendedor antes del
proyecto



A photograph of the Golden Gate Bridge in San Francisco, California. The bridge's iconic red-orange towers and suspension cables are the central focus, extending from the left side of the frame towards the right. The bridge spans across a body of water, with several white sailboats visible in the distance. The background shows rolling hills under a clear blue sky. The text is overlaid on the right side of the image.

**No hay que pensar
únicamente en
innovación disruptiva**

Ejemplos

¿Dónde encontrar proyectos?

Incubadoras
Aceleradoras
Lanzaderas
AllStartups
Mentoring de Adeit
Boca oreja

Debes estar en el
ecosistema

HOLLYWOOD

A low-angle, upward-looking photograph of several tall, modern skyscrapers against a bright, cloudy sky. The buildings are made of glass and steel, and their lines converge towards the top of the frame, creating a sense of height and scale. The sky is filled with soft, white clouds, and the overall lighting is bright and airy.

Tipos de inversores

Pedigrí
Business Angels
Altruista
Profesional
""Venden Humo""

Maneras de invertir

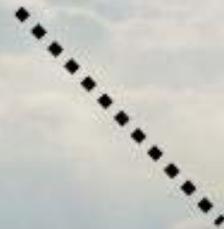
Individual (personal
o a través de
sociedad)
Coinversión
Fondo
Incubadoras



Dónde invierte realmente el inversor



CEO
(insustituible)



Proyecto
(puede pivotar)



Un caso

- Decisión emprendimiento
- Asociación
- Aceleradora
- Universidad
- Colaboración en SERVEF
- Cartera diversificada
(directamente, coinversión
o aceleradora)



Mi reto

Variar los porcentajes
de éxito y fracaso

¿Y el tuyo?

	MAL (1)	REGUL AR (2)	BIEN (3)	MUY BIEN (4)	EXCELE NTE (5)
MODELO DE NEGOCIO					
Tiene un componente innovador					
Destaca por su diferenciación					
Posee una ventaja					
Soluciona un problema real					
Supone una oportunidad de mercado					
Tracción					

	MAL (1)	REGU LAR (2)	BIEN (3)	MUY BIEN (4)	EXCEL ENTE (5)
MERCADO					
Mercado potencial de gran tamaño					
Mercado en crecimiento					
Nivel de competencia bajo					
Sector en crecimiento					
Pocas barreras de entrada					
Proyecto escalable					

	MAL (1)	REGUL AR (2)	BIEN (3)	MUY BIEN (4)	EXCELE NTE (5)
EQUIPO					
Antecedentes en el sector					
Experiencia en negocios similares					
Equipo multidisciplinar					
Hay un buen líder					
Dedicación total					

	MAL (1)	REGUL AR (2)	BIEN (3)	MUY BIEN (4)	EXCELE NTE (5)
ECONÓMICO- FINANCIERO					
Evolución cifra de negocio					
Ventas iniciales					
Origen financiación definido					
Destino de la inversión desglosado y justificado					
Cuenta de P y G					
Caja desglosada					
Valoración proyecto					
Posibilidad de exit					
Premoney y porcentaje					

Puntos fuertes:		
Aspectos a mejorar:		
Servicios a complementar:		
Invertible	sí	no
Financiable	sí	no

A photograph taken from the perspective of someone inside a dark cave, looking out through a jagged, irregular opening. The cave walls are dark and textured. Outside, the ocean is a vibrant blue, and the sky is a pale, overcast white. The text is centered within the opening, framed by a thick black bracket.

¿Quién es
el centro del
ecosistema del
emprendimiento?