

## JORNADA ABIERTA

# La Comunicación No Verbal Científica para las relaciones inter-empresariales

*Jueves, 11 de Septiembre de 2014*

### **Presentación**

La Comunicación No Verbal Científica, es un conjunto de disciplinas: Neurociencia, Sinergología y Microexpresiones, (de carácter científico y probado hasta el momento), que nos ayudan a identificar y a analizar el lenguaje no consciente de nuestro interlocutor, y que nos darán una ventaja en cualquier proceso de negociación, de venta o interacción con otras personas.

A lo largo de la Jornada, se darán pautas a seguir, para que a través de la Comunicación No Verbal Científica, se obtenga una útil y práctica información a la hora de negociar, dirigir, gestionar etc. tanto personas que puedan tener a su cargo, como con las que interacciona a diario (clientes, proveedores, socios, ... ).

### **Objetivos:**

- Mejorar relaciones inter-empresariales y minimizar los conflictos
- A sacarle rentabilidad a todas nuestras relaciones tanto en el trabajo como a nivel particular
- Conseguir negociar eficazmente y obtener mejoras de precio
- Identificar el límite del Push – Pull con tus proveedores

### **Programa:**

1. El funcionamiento del cerebro Ejes de la cabeza: Control / Apertura
2. El No verdaderos y el No falso El Sí verdadero y el Si falso
3. El sanpaku. Situaciones de desagrado.
4. Los cuadrantes oculares. Recuerdo o invención
5. Uso de las manos: la derecha y la izquierda El estado anímico.
6. Posiciones de poder. El apretón de manos.El Método Asat.
7. La forma de caminar. Pronación y supinación.Cejas y parpadeos. Procesando información. Posiciones Sentadas en Negociación.

### **Dirigido a:**

Empresarios, gerentes, directivos de PYMEs y futuros empresarios.

### **Ponentes:**

Javier Torregrosa Vicedo e Ignacio Cobaleda Dorrego, sinérgolos y expertos en Comunicación no verbal científica. Socios fundadores de la empresa CnoverbalC

### **Día, Hora y Lugar:**

Jueves 11 de Septiembre de 16:30 a 20:00 h      Salón de Actos CEEI Valencia